

## Анкета проекта

Максимально полное заполнение анкеты информацией гарантирует точность разрабатываемого документа, его соответствие представлениям клиента. А также предотвращает возникновение множества дополнительных и уточняющих вопросов по проекту, возможных доработок документа, повторных согласований частей документа, и соответственно, задержек по срокам и т.д.

Если какой-то пункт (вопрос) анкеты вообще не применим для Вашего проекта, пожалуйста, поставьте в поле «-».

Если Вы не владеете какой-то информацией по поводу определенного аспекта проекта и хотите, чтобы разработчики сами нашли решение, напишите, пожалуйста, в поле: «На Ваше усмотрение».

1.	Тип разрабатываемого документа (бизнес-план, маркетинговое исследование, стратегический анализ, или другое).
<b>Ответ</b>	Стратегический анализ.
2.	Для каких целей нужен разрабатываемый документ (презентация инвесторам, обоснование получения банковского кредита, или другое)?
<b>Ответ</b>	Презентация инвестору, обоснование на финансирование направления в бизнесе.
3.	Есть ли какие-то определенные требования к разрабатываемому документу по содержанию, структуре и объему со стороны: - инвестора; - банка; - инвестиционного фонда; - государственных органов.
<b>Ответ</b>	«На ваше усмотрение» считаю, что уже все сделано. остались некоторые штрихи.
4.	Название проекта (бизнес-плана, маркетингового исследования, стратегического анализа).
<b>Ответ</b>	Оптовые поставки,(импорт) позиций Fresh/Ultra Fresh, на сети Ритейл Магнит.
5.	Основная цель проекта (миссия).
<b>Ответ</b>	Продуктовая корзина для потребителя в Российской Федерации.
6.	Укажите, пожалуйста, направления деятельности, рассматриваемые в рамках проекта: - основные; - дополнительные.
<b>Ответ</b>	Освоение рынка сбыта сельскохозяйственной продукции РФ Готовность рынка сбыта сельскохозяйственной продукции, поставки своих овощей и фруктов с своего производства.
7.	Укажите, пожалуйста, объекты, которые будут функционировать в рамках проекта: - основные; - вспомогательные (хозяйственные объекты, склады, офисные помещения, магазины и т.д.).
<b>Ответ</b>	1. Офис ПО Агросфера, г. Фролово, Волгоградская, Заводская 94 «А» 2. Склад-холодильник оптово-розничной торговли по регионам Российской Федерации.
8.	Какие преимущества имеет проект? Стратегические цели и пути их достижения.
<b>Ответ</b>	1. Договор с самой крупной сетью Ритейл, АО Тандер-Магнит 2. Возможность поставлять овощи-фрукты, зелень в ассортименте, экзотика всего 108 позиций. 3. Отгрузки производятся от производителей (импорт) стран партнеров, без посредников 4. Борщевая группа от производителей РФ 5. Конкурентные цены. 6. Поставки производятся круглый год, по сезона сбора урожая в стране Партнера. 7. Возможность закупать по оптовым ценам продукцию позиций Fresh/Ultra Fresh с распределительных центров АО Тандер-Магнит, для розничных отгрузок в сети розничной торговли регионов РФ. 8. Возможность выполнять оптовые поставки по 100 % предоплате заказчику на DDP (Inkoterms 2010)

	9.
9.	Перечень работ, которые нужно осуществить для реализации проекта (вид работ, сроки, стоимость и прочая информация).
<b>Ответ</b>	Плодотворная работа, удаленно 6 дней в неделю.
10.	Статус инициатора проекта (действующая компания, или стартап).
<b>Ответ</b>	Действующая компания.
11.	Название предприятия, юридический статус, форма собственности, юридический и фактический адрес, контактный телефон/факс/адрес электронной почты, краткая история создания, вид деятельности.
<b>Ответ</b>	Потребительское общество АГРОСФЕРА Юр/Факт: 300026, г. Тула, Ленина прт, д 112 Б, ком. 7 107076, г. Москва, Большой Матросский переулок, д. 1; ИНН: 7104523304; КПП: 710401001 ОГРН: 1137154040066; Р/С: 40703810500010005705, в ОАО « Московский Кредитный Банк » Юр/Факт: 107045, г. Москва Луков переулок, д. 2, стр. 1 ИНН/КПП: 7734202860/775001001; ОГРН: 1027739555282; БИК: 044525659 К/С: 30101810745250000659, в отделении 1 Москва, SWIFT:MCRB RU MM Банк: тел: +7(495)7774888, Тел: +7(495)_____ +7(985)4737329, ПО Агросфера.
12.	Предоставьте, пожалуйста, финансовую отчетность (формы 1, 2 и 3) за последние 2 года.
<b>Ответ</b>	Отчетность 0; УСН 6 % (доход)
13.	Предоставьте, пожалуйста, данные о менеджменте проекта: ФИО руководителей, их стаж руководящей работы, предыдущее место работы, стаж работы на данном предприятии.
<b>Ответ</b>	Гужавин Александр Владимирович, Стаж руководящей работы 15 лет, Директор Туристического Агентства «Агора», г. Волгоград, ПО Агросфера, Председатель правления 4.5 месяцев.
14.	Опишите, пожалуйста, существующий (или планируемый) штат компании: должность, количество человек, оклад (з/п 1 чел. в месяц). Предоставьте (если есть) организационную структуру персонала Вашей компании.
<b>Ответ</b>	Руководитель - 150.000 руб. Гл.бухгалтер - 35.000 руб. Юрист - 25.000 руб. Рекламный Агент - 30.000 руб. Менеджер 6 чел - 120.000 руб Сотрудница офиса - 15.000 руб. ИТОГО: расходы на З\П составляют 375.000.00 руб.
15.	Кредитная история: на какую сумму брались кредиты (если таковые имеются), в каких банках, под какой %, какая сумма долга и % уже погашена.
<b>Ответ</b>	-----
16.	Географический охват проекта: - один населенный пункт; - несколько населенных пунктов или один регион страны; - несколько регионов в рамках одной страны или одна страна в целом; - макрорегион (небольшая группа стран); - крупный международный проект. Имеется ли опыт работы предприятия с иностранными партнерами, в каких странах находятся деловые партнеры?
<b>Ответ</b>	- несколько регионов в рамках одной страны или одна страна в целом; - крупный международный проект. Имею контракты, ( Иран, Турция, Сербия, Китай, Марокко, Голландия, Израиль )
17.	Кто является основными потребителями продукции, работ или услуг (ориентировочно в %) – местные, региональные, международные компании? Опишите, пожалуйста, усредненный профиль клиентов компании.
<b>Ответ</b>	- Население Российской Федерации !!! - 100 % - Компании Стран экспортеров !!! - 1 % - Компании Стран импортеров !!! - 1 %
18.	Каким образом осуществляется маркетинг на предприятии (отделом маркетинга, рекламным

	агентством, другие варианты)?
<b>Ответ</b>	Договор с рекламным Агентом, ( услуга SEO продвижение, Сайт компании )
19.	Реализация проекта предполагает один или более этапов? Укажите, пожалуйста, количество этапов (если более одного), их ожидаемую продолжительность.
<b>Ответ</b>	Круглый год !
20.	Опишите, пожалуйста, план реализации продукции (работ или услуг) в натуральном или денежном выражении, ориентировочные сроки выхода на полную мощность.
<b>Ответ</b>	99,99 % готовность компании к поставкам, полная мощность 3-4 месяц от подписания Договора финансирования направления.
21.	Объем экспорта предприятия (позволит потенциальному партнеру сделать выводы о величине (потенциале) предприятия и перспективах сотрудничества).
<b>Ответ</b>	Да.
22.	В чем будет заключаться роль каждого участника (предприятия) в проекте?
<b>Ответ</b>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Руководитель ( контроль за всеми разделами в работе компании )</li> <li>2. Гл. Бухгалтер ( документооборот, отчетность )</li> <li>3. Юрист ( контроль за правильностью совершения сделок, контроль за документооборотом)</li> <li>4. Рекламный Агент ( SEO продвижение Сайта компании )</li> <li>5. Менеджер ( Продажи, работа с клиентами, работа с заказчиком, отчетность )</li> <li>6. Сотрудник офиса ( Чистота и порядок в офисе компании )</li> </ol>
23.	Необходимо ли будет разработчикам производить подбор и сравнительный анализ оборудования и технологий, или эта информация будет предоставлена?
<b>Ответ</b>	Эта информация готова и будет предоставлена.
24.	Краткое описание технологий, которые компания собирается освоить.
<b>Ответ</b>	Оптовые продажи, Розничные продажи, Работа в Интернете, взаимосвязь Поставщик-Заказчик,
25.	Бизнес-идея: что именно предполагается создать в результате реализации проекта, долгосрочные цели на 3-5 лет (прибыль, доля на рынке и др.), важнейшие факторы достижения успеха.
<b>Ответ</b>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Подготовить рынок сбыта для своей продукции с производств ПО Агросфера.</li> <li>2. Создание своей сети розничной торговли продуктов питания под брендом «КООП»</li> <li>3. Подготовить фундамент для финансирования основных проектов в сфере Сельского хозяйства, Аквасистем.</li> </ol>
26.	Техническое описание предполагаемого проекта: производственные схемы (в виде блок-схем), технологические карты, описание оборудования, которое будет закуплено, план строительства и реконструкции, возможно карта местности (если предприятие уже располагает такими данными).
<b>Ответ</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Берется заявка на поставку в Магните от Кат.Менеджера по позиции, официально по ЭДО Диадок</li> <li>• Пересылается заявка участникам, Производителю, Компании SGS, Экспедиционной компании FMS Lojjsnic, Транспортно-экспедиционной компании НСК РФ.</li> <li>• Производятся платежи на SGS,FMS Lojjistc, выставляется LC - документарный аккредитив на Поставщика, на 45 дней; 100 % оплата после экспертизы SGS + Инвойс.</li> <li>• При готовности позиции к отгрузке на Терминале Поставщика, представитель компании SGS выполняет экспертизу по качеству количеству, объему, условиям, фасовки, температурный режим, погрузки и крепления в рефтележки.</li> <li>• SGS делает отчет о проделанной работе Покупателю.</li> <li>• Далее FMS Lojjistc проверяет готовность отгрузочных документов: - Инвойс; Упаковочный лист, Сертификат происхождения товара, Фото стикера, производит погрузку по условиям экспортных поставок, и транспортирует в Порт для последующей погрузки на борт Судна CFR, после погрузки высылает пакет документов Покупателю, Таможню РФ, СИФ Новороссийск, НСК РФ</li> <li>• Приход Парома по времени 18 часов... НСК производит Сюрвей работы, проверка</li> </ul>

	<p>документом, таможенная очистка, предоставляет перевозчика РФ, проверяет груз, производит перегрузку партии товара в Рефрижератор, контролирует выставление температуры в холодильнике передает пакет документов Водителю-экспедитору</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>Покупатель производит оплату таможенных платежей по ТК Банка РФ</li> <li>Водитель-экспедитор, получает Договор оказания услуг и Доверенность от представителя НСК РФ, далее везет поставку на РЦ АО Тандер Магнит г. Новороссийск, цем.Долина, 18 км, действует по Памятке водителю-экспедитору.</li> <li>Покупатель-поставщик ставит Машину в очередь на РУ под загрузку по программе таймслотирования.</li> <li>Происходит процедура приемки товара на РЦ по времени, качеству, количеству, пакет документов и т.д</li> <li>Товаровед в течении часа по ЭДО Диадок присылает Акт приемки поставки.</li> <li>Акт приемки переправляется в Ф24 /факторинг/ происходит верификация поставки по реестру Поставщика.</li> <li>Открываются резервированные средства Ф24 на поставку на счет Поставщика..</li> </ul> <p>Поставки производятся по условиям: - передача товара EXW; FCA</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- СРТ Рефрижератор, Иранское направление</li> <li>- Турецкое направление EXW-FCA-FOB-CIF</li> <li>- Египетское направление EXW-FCA-FOB-CIF</li> <li>- Марокканское направление CFR, CIP / Внуково, Домодедово, Пулково /</li> </ul>
27.	<p>Стоимость проекта и источники финансирования:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- собственные вложения;</li> <li>- вложения частного инвестора;</li> <li>- кредит;</li> <li>- смешанное финансирование (частный инвестор, банковский кредит, лизинг и др.);</li> <li>- необходим подбор и комбинирование различных вариантов источников финансирования.</li> </ul>
<b>Ответ</b>	- смешанное финансирование (частный инвестор, банковский кредит, лизинг и др.);
28.	<p>Если источником финансирования проекта являются вложения инвестором, то опишите, пожалуйста, на каких условиях это будет происходить: сумма, приблизительная дата получения средств, принцип возврата инвестиций, дальнейшее долевое участие инвестора в акционерном капитале и пр.</p>
<b>Ответ</b>	<ol style="list-style-type: none"> <li>25 % с чистой прибыли</li> <li>50/50 с чистой прибыли</li> <li>Выпуск банковских инструментов за счет Инвестора.</li> <li>Кредит, % в год на обсуждение между подписантами.</li> <li>Рассмотрение, утверждение Бюджета расходов, с учетом увеличения штатного расписания.</li> </ol>
29.	<p>Если источником финансирования проекта является банковский кредит, то укажите, пожалуйста:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- название банка;</li> <li>- сумма кредита;</li> <li>- предполагаемая дата получения кредита (месяц, год);</li> <li>- срок кредитования (мес.);</li> <li>- % ставка;</li> <li>- % субсидирования (если предполагается);</li> <li>- льготный период возврата основного долга (мес.);</li> <li>- льготный период выплаты вознаграждения (мес.);</li> <li>- требования по долевному участию инициатора проекта в стоимости проекта, или требования по залогу (например, депозит, недвижимость, оборудование).</li> </ul>
<b>Ответ</b>	<ol style="list-style-type: none"> <li>Letter of credit: 350.000 \$; 365 дней; 7 % годовых.</li> <li>Фонд РПСБ «Бизнес Ангел» предложение ,обсуждение.</li> </ol>
30.	Имеется ли у инициатора опыт реализации подобных проектов?

<b>Ответ</b>	<b>5 лет.</b>
31.	Возможность и намерение применить при реализации проекта энергосберегающие технологии и возобновляемые источники энергии.
<b>Ответ</b>	-----
32.	Предполагается ли какая-либо поддержка со стороны государства или других субъектов (фонды, ассоциации): информационная поддержка, субсидирование, гарантии кредита? Опишите, пожалуйста.
<b>Ответ</b>	-----
33.	<p>Выполненные на настоящий момент работы по реализации проекта (выберите, пожалуйста, из перечня, или напишите свои):</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• разработано технико-экономическое обоснование;</li> <li>• определены ориентировочные границы земельного участка под строительство;</li> <li>• получен землеотвод под строительство производственных мощностей;</li> <li>• начата разработка проектно-сметной документации;</li> <li>• разработана проектно-сметная документация;</li> <li>• определены возможности проведения работ по объекту в соответствии с экологическими и санитарно-гигиеническими требованиями к размещению объекта, его функциональному назначению, условиям эксплуатации, воздействию на окружающую среду;</li> <li>• подана заявка на оформление исходно-разрешительной документации;</li> <li>• оформлена исходно-разрешительная документация;</li> <li>• проведены переговоры с поставщиками оборудования и техники;</li> <li>• имеются контракты с фирмой генподрядчиком/поставщиком оборудования;</li> <li>• построены или реконструированы производственные площади;</li> <li>• проработан вопрос обеспечения сырьем;</li> <li>• имеются контракты с поставщиками энергоносителей;</li> <li>• имеются контракты с поставщиками сырья, полуфабрикатов и комплектующих;</li> <li>• проведены маркетинговые исследования, разработана стратегия и план продаж;</li> <li>• проведены переговоры с потенциальными покупателями продукции;</li> <li>• имеются соглашения о намерениях с покупателями продукции;</li> <li>• другие работы.</li> </ul>
<b>Ответ</b>	<b>Направление оптовые поставки готовы к финансированию на 99,99 %</b>
34.	Опишите, пожалуйста, имеющееся на балансе компании оборудование, его стоимость, период эксплуатации. Это необходимо для расчета амортизационных отчислений.
<b>Ответ</b>	<b>Нет.</b>
35.	Если планируется строительство, монтаж каких-либо объектов, или проведение ремонтных работ, предоставьте, пожалуйста, информацию по месту расположения, срокам, стоимости (если есть, предоставьте сметы, коммерческие предложения).
<b>Ответ</b>	-----
36.	Если планируется покупка земельного участка, зданий или сооружений, опишите, пожалуйста, основные характеристики объекта, его стоимость.
<b>Ответ</b>	-----
37.	Если планируется аренда земли, зданий, помещений, опишите, пожалуйста, основные характеристики объекта, и стоимость аренды (в месяц, год; за кв. м, или объект в целом).
<b>Ответ</b>	<p>Здание отдельно стоящее, по Адресу: г. Фролово, Волгоградская область, ул. Заводская 94 «А»  Общая площадь 691,7 кв.м  Аренда 2 этаж 19,7 кв.м, офис.  Здание принадлежит ПАО Сбербанк №8621, все коммуникации в рабочем состоянии.  Стоимость Аренды в месяц 7.880 руб, в том числе НДС 18 %  Коммунальные платежи составят 2.500 руб  Общая сумма в год составит: 124.560 руб, в том числе НДС 18 %</p>
38.	Если в настоящий момент компанией арендуется земельный участок, помещение, транспорт, опишите, пожалуйста, основные характеристики объекта, и стоимость аренды (в месяц, год; за кв. м, или объект в целом). Это необходимо для прогноза начисления налога на землю, имущество, или транспортного налога.

<b>Ответ</b>	-----
39.	Если планируется приобретение оборудования, мебели, техники, укажите, пожалуйста: - вид и наименование оборудования/мебели/техники; - количество; - стоимость единицы оборудования/мебели/техники; - прочие условия (стоимость и сроки доставки, предоплата). Если есть, предоставьте, пожалуйста, коммерческие предложения.
<b>Ответ</b>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Мини АТС Панасоник 1 шт = 50.000 руб</li> <li>2. Телефоны Hosted и Open Source АТС 4 шт = 25.000 руб.</li> <li>3. Системный блок 4 шт = 80.000 руб</li> <li>4. Монитор 8 шт = 80.000 руб.</li> <li>5. Клавиатура 4 шт = 10.000 руб</li> <li>6. Мышь 4 шт = 2.800 руб.</li> <li>7. Наушники + микрофон 4 шт = 10.800 руб.</li> <li>8. МФУ 3 шт = 40.000 руб</li> <li>9. Компьютерные колонки 1 шт = 10.000 руб.</li> <li>10. Компьютерные столы 7 шт = 48.000 руб.</li> <li>11. Тумба 6 шт = 42.000 руб.</li> <li>12. Кресло 7 шт = 56.000 руб.</li> <li>13. Шкаф для документов 6 шт = 42.000 руб</li> </ol> <p>Оплата: безналичный расчет ИТОГО: 496.600.00 руб</p>
40.	Информация о продукте (работе или услуге): что именно будет предложено потребителям, потребительские свойства и конкурентные преимущества.
<b>Ответ</b>	Овощи, Фрукты, Зелень в ассортименте, Снеки.
41.	Относится ли проект к инновационным? Отметьте, пожалуйста, наличие патентов, сертификатов, опытных образцов, исключительных особенностей.
<b>Ответ</b>	-----
42.	Маркетинговая информация (объем, сегментация рынка и пр.).
<b>Ответ</b>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Распределительные центры (РЦ), Гипермаркеты (ГМ), Мини-маркеты (М) Магнит.</li> <li>2. Частные сети розничной торговли.</li> <li>3. Предприниматели (ИП)</li> </ol>
43.	Калькуляция себестоимости продукции.

<b>Ответ</b>	<p><b>Прайс лист на 29.05.2018 года</b></p> <ol style="list-style-type: none"> <li>1. Клубника = 1.10 usd/поставка 16.000 кг</li> <li>2. Черешня = 2.00 usd/поставка 18.500 кг</li> <li>3. Абрикос = 1.10 usd/поставка 18.500 кг</li> <li>4. Нектарин = 1.00 usd/поставка 18.500 кг</li> <li>5. Персик = 1.00 usd/поставка 18.500 кг.</li> <li>6. Арбуз = 0.30 usd/поставка 18.500 кг</li> <li>7. Дыня = 0.63 usd/ поставка 18.500 кг</li> </ol> <p>Показываю калькуляцию на 7 позициях от Производителя МИРАМАР (Турция)</p> <p><b>Расходы до SFR Samsun (Turkey):</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- транспортно-экспедиционные услуги = 3.600 USD</li> <li>- Процедура SGS = 650 USD</li> </ul> <p>Схема расчетов: 3600 + 650 = 4.250 USD/ по курсу на 30.05 – 62.64 руб/к \$ 266.220 руб : 16.000 кг = 16 руб/на кг</p> <p><b>ИТОГО:</b> на CIF Новороссийск стоимость 1 кг</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Клубника = 72.00 руб + 16.00 руб/расходы = 88.00 руб/кг</li> <li>226.220 руб : 18.500 кг = 12.00 руб/кг</li> <li>- Черешня = 125.00 руб + 12.00 руб = 137.00 руб</li> <li>- и т.д.</li> </ul> <p><b>Расходы на CIF Новороссийск (РФ):</b></p>
--------------	--

	<p>- Сюрвей НСК = 1.450 \$</p> <p>- Таможенные платежи по ИТС позиций:</p> <p>- Клубника = 32.00 руб/кг.</p> <p>- Черешня = 27.00 руб/кг.</p> <p>- Абрикос = 16.00 руб/кг</p> <p>- Нектарин = 20.00 руб/кг.</p> <p>- Персик = 20.00 руб/кг.</p> <p>- Арбуз = 18.00 руб/кг.</p> <p>- Дыня = 19.00 руб/кг.</p> <p>- Транспортные услуги = 13.000 руб/ поставка по адресу РЦ Цем.Долина.</p> <p>Схема расчетов: 1.450 \$ x 62.64 руб/курс = 90.828 руб + 13.000 руб = 103.828 руб</p> <p>103.828 руб : 16.000 кг = 6.00 руб/кг</p> <p>103.828 руб : 18.500 кг = 5.00 руб/кг.</p> <p>Итого: стоимость 1 кг продукции на РЦ Новороссийск, Цем.Долина:</p> <p>- Клубника = 88.00 руб + 32.00 руб + 6.00 руб = 126 руб/кг.</p> <p>Проходная цена по заявке = 250.00 руб/кг</p> <p>250.00 руб – 126.00 руб = 124.00 руб/кг, <b>НАЦЕНКА.</b></p> <p>16.000 кг x 124.00 руб = 1.984.000.00 руб, <b>ДОХОД</b></p> <p>- Черешня = 137.00 руб + 27.00 руб + 5.00 руб = 169.00 руб/кг</p> <p>Проходная цена = 275.00 руб/кг.</p> <p>275.00 руб – 169.00 руб = 106.00 руб/кг, <b>НАЦЕНКА.</b></p> <p>18.500 кг x 106.00 руб = 1.961.000.00 руб, <b>ДОХОД,</b></p> <p><b>Расходы ПО Агросфера:</b></p> <p>- УСН 6 %</p> <p>- Ретро бонус Магнит 5 % ( оборот месяц )</p> <p>- Факторинг 0,27 % (отсрочка 8 дней )</p> <p><b>ИТОГО: Чистая прибыль с поставки составляет:</b></p> <p>- Клубника 1.984.000 – 13 % = 1.726.080.00 руб.</p> <p>- Черешня 1.961.000 – 13 % = 1.706.070 руб.</p> <p><b>Прайс производителя составляет круглый год, от 15 до 26 позиций по ассортименту...</b></p> <p><b>Основные оборотные позиции, это овощи...</b></p>
44.	Укажите, пожалуйста, существующие (или планируемые) постоянные и переменные расходы по проекту.
<b>Ответ</b>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Переменные расходы - стоимость продукции по Инвойсу на EXW</li> <li>2. Постоянные - Аренда офиса, З/П персонал, расходы на рекламу, управленческие расходы.</li> </ol>
45.	Сбыт продукции (кратко): стратегия, ценообразование, реклама. Наличие предварительных договоренностей с клиентами. Возможность продажи продукции по государственным программам. Возможность выхода на зарубежные рынки сбыта.
<b>Ответ</b>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Договор с Магнитом поставки на РЦ, ГМ, ММ</li> <li>2. Договор закупки продукции с РЦ для оптово-розничной торговли в региональные Сети.</li> <li>3. Отработан Экспорт Зерновых ( познакомлю позже )</li> </ol>
46.	Перечень основных конкурентов, сравнение прогнозируемой цены продукции предприятия и конкурентов.
<b>Ответ</b>	Места всем хватает !!!
47.	Укажите слабые места Вашей компании, а также сильные стороны по сравнению с конкурентами.
<b>Ответ</b>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Отсутствие средств.</li> <li>2. После утверждения Бюджет расходов, нужно 2 недели для до оформления <ul style="list-style-type: none"> <li>• Таможенной карты Банка ПАО «МКБ», г. Москва – 2 рабочих дня.</li> <li>• Открытие расчетного счета в АО «МББ» г. Москва, (Milli Iran Bank) -6 рабочих дня.</li> <li>• Обновления контрактов на ПО Агросфера с Производителями Ирана , Турции, Китая, Сербии, Марокко.</li> <li>• Регистрация в Таможне г. Новороссийск</li> <li>• Выпуск ЭЦП на ПО Агросфера – 3 рабочих дня.</li> <li>• Отлажена оперативная работа с Кат. Менеджерами по позициям.</li> </ul> </li> </ol>

	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Готовность поставлять продукцию с разных направлений, круглый год.</li> <li>• Отлажены поставки от производителей Ирана, самая качественная продукция, как и Марокко. Иран не представлен в Магните... и т. д.</li> <li>• Регистрация новой ООО с НДС - 14 дней...</li> </ul>
48.	<p>Ожидаемая детализация доходов и расходов:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- общий прогноз;</li> <li>- по каждому виду продукции, региону или направлению деятельности (до 3 направлений деятельности, регионов или наименований продукции);</li> <li>- по каждому виду продукции, региону или направлению деятельности (свыше 3 направлений деятельности, регионов или наименований продукции).</li> </ul>
<b>Ответ</b>	Формат EXEL « Прогнозы на 30.05.2018 года»
49.	<p>Собственный вклад инициатора (инициаторов) проекта (стоимость материальных и нематериальных активов, денежные средства и т.д.).</p> <p>Наличие «свободных» собственных средств, с помощью которых можно предотвратить возникновение кассовых разрывов (если такие возникнут).</p>
<b>Ответ</b>	5 лет, кропотливой работы.
50.	Предполагаемое время реализации проекта, т.е. дата начала прогнозных расчетов (может совпадать с датой получения кредита/инвестиций).
<b>Ответ</b>	Круглый год.
51.	Период прогноза (расчетов): сколько месяцев, лет.
<b>Ответ</b>	4 месяца.
52.	<p>Необходимо ли проводить расчеты финансовой модели в нескольких вариантах:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- оптимистический;</li> <li>- пессимистический;</li> <li>- реалистический.</li> </ul>
<b>Ответ</b>	На Ваше Усмотрение
53.	<p>Детализация расчетов может быть:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- помесечная;</li> <li>- поквартальная;</li> <li>- по годам;</li> <li>- до конца текущего года – помесечная, затем – поквартальная, или по годам;</li> <li>- первые 12 мес. – помесечная, затем – поквартальная, или по годам.</li> </ul> <p>Выберите, пожалуйста, один вариант.</p>
<b>Ответ</b>	- первые 12 мес. – помесечная, затем – поквартальная, или по годам.
54.	Укажите, пожалуйста, валюту расчетов.
<b>Ответ</b>	Рубль, USD, EUR.
55.	Какая система налогообложения будет применена, будет ли начисляться НДС?
<b>Ответ</b>	Начало работы по прогнозу на 4 месяца УСН 6 % ( доход), после ОСНО с НДС.
56.	Предусмотрены ли какие-то льготы по налогообложению Вашего проекта?
<b>Ответ</b>	Нет.
57.	<p>Есть ли у Вас пожелания относительно объема документа (в страницах):</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- до 50 листов;</li> <li>- 50-69 листов;</li> <li>- 70-99 листов;</li> <li>- 100-120 листов;</li> <li>- свыше 120 листов;</li> <li>- на наше усмотрение.</li> </ul>
<b>Ответ</b>	На ваше усмотрение.
58.	Необходимо ли составление дополнительных сопутствующих документов (заявка на получение преференций, паспорт проекта, резюме проекта, презентация, инвестиционные проспекты, буклеты и т.д.)? Если да, то укажите, какие именно документы необходимо составить



	дополнительно.
<b>Ответ</b>	Паспорт проекта, Презентация, Резюме проекта.
59.	Необходим ли перевод разработанных документов на иностранные языки? Если да, то укажите, на какие именно.
<b>Ответ</b>	Английский.
60.	Необходимо ли будет информационно-консультационное сопровождение проекта после его выполнения и сдачи?
<b>Ответ</b>	Нет. Услуги переводчика.
61.	Место расположения объекта (офиса, производства).
<b>Ответ</b>	Работа удаленно. Офис: Волгоградская область, г. Фролово, ул Заводская 94 «А», 2 этаж.
62.	Дополнительные пожелания
<b>Ответ</b>	Паспорт проекта, Презентация, Резюме проекта. Русско/Английская версия, Электронный вид.
63.	Контактная информация
<b>Ответ</b>	E-mail: <a href="mailto:Sharp44@bk.ru">Sharp44@bk.ru</a> ; <a href="mailto:poagrosfera@gmail.com">poagrosfera@gmail.com</a> ; тел: +7(985)4737329